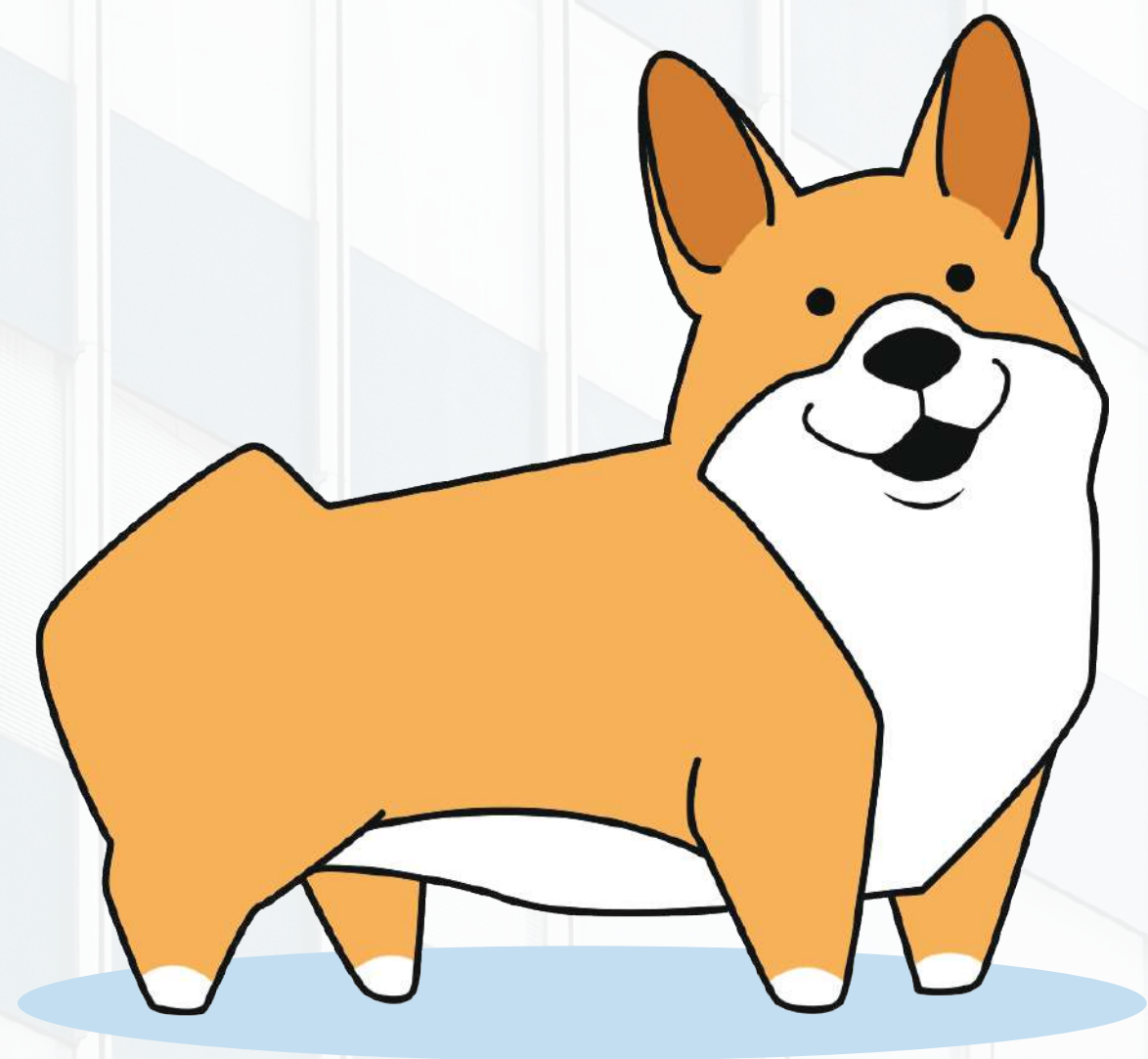


# Fixe

Твій мобільний спеціаліст



“

## Про проєкт

**Fixe** – це універсальний мобільний додаток, покликання якого в одному – допомогти приватним кваліфікованим спеціалістам знайти замовників, а клієнтам – відшукати професіонала, який впорається з поставленою метою.

# Про нас

Нами керує одна мета – спровадити проблему пошуку кваліфікованого спеціаліста на смітник історії.

Ми пропонуємо сучасний погляд на проблему спеціаліст-клієнт. Годі шукати виконавця через знайомих та «обпалюватися» на поганому результаті, а спеціалісту – відчувати постійні проблеми з пошуком роботи та заробітку.

Ми – про те, як зробити швидко та знайти професіонала своєї справи. Наша мета – створити прості та зручні умови роботи на ринку послуг, максимально спростивши життя клієнтам.



# Команда проекту



CEO - Alexei Vinokur  
(Chief Executive Officer)



CMO - Kseniia Mylenka  
(Chief Marketing Officer)



CQO - Julia Hladchenko  
(Chief Quality Officer)



CBA - Mariia Milashenko  
(Chief Business Analyst)

Fixe



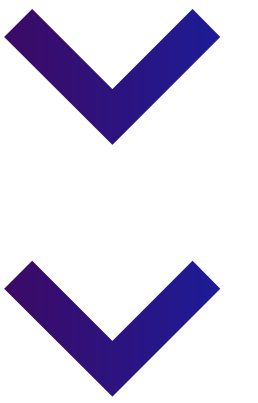
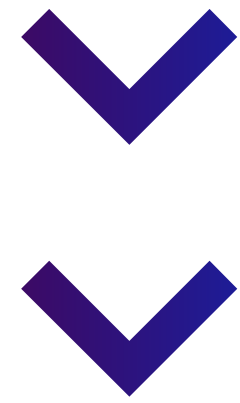
COO - Sofia Vinokur  
(Chief Operating Officer)



CTO - Anatolii Botsiura  
(Chief Technology Officer)



CDO - Anna Tsvitkova  
(Chief Design Officer)



# Візія

Всі фахівці в твоєму телефоні!

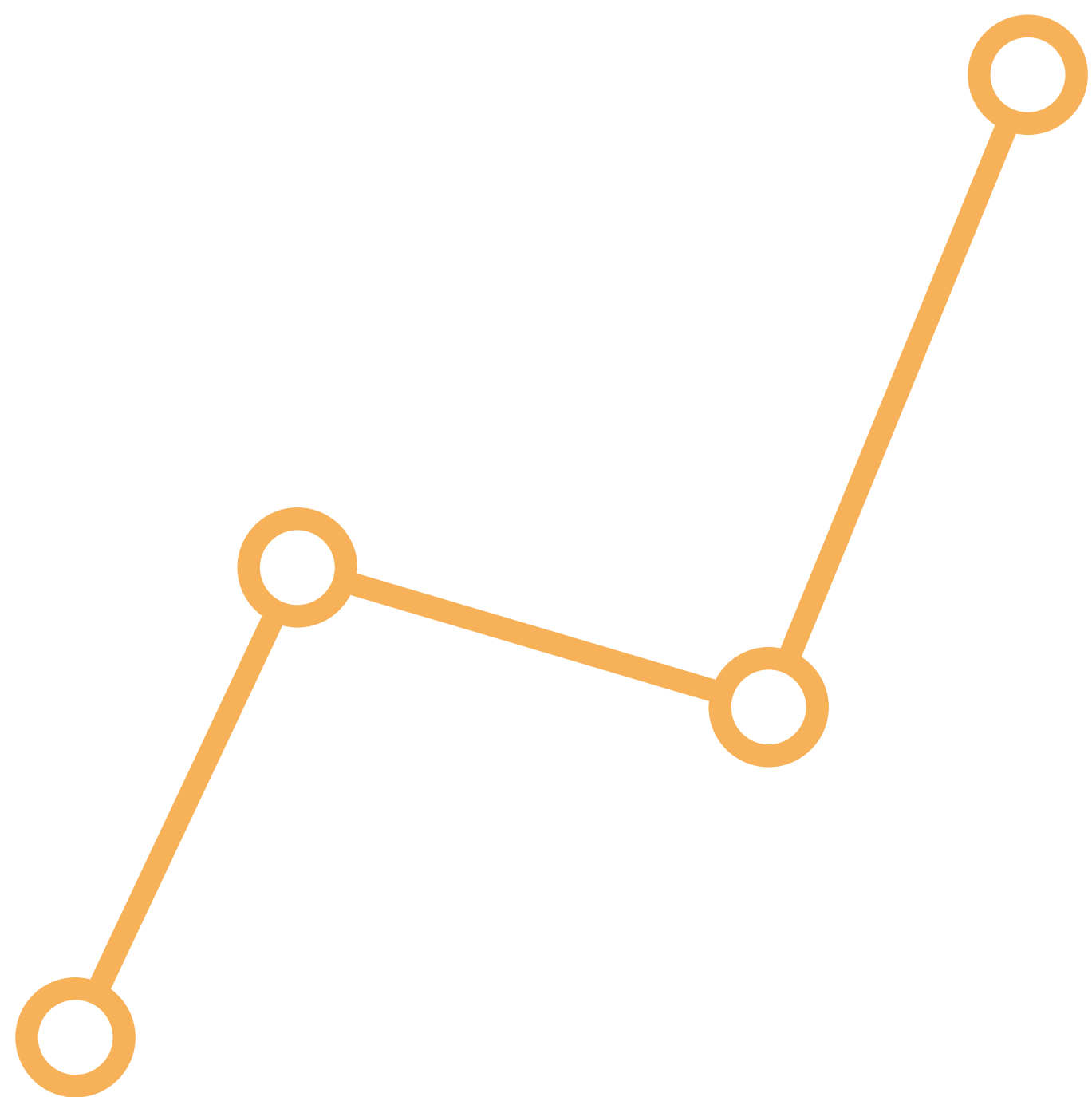
## Місія

- Простий та зрозумілий ринок послуг в телефоні, доступний «на ходу»;
- Отримання послуг за кілька хвилин;
- Економія часу на пошук послуг та клієнтів;
- Прозорі умови отримання послуг.

## Цілі на півроку

- 2000 замовлень щомісяця;
- 100 постійних фахівців;
- 1200 постійних клієнтів;
- Залучення 500+ користувачів щомісяця з рекламної кампанії.

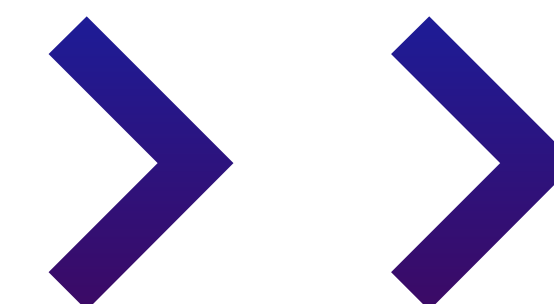




## Мета

Вийти на планку 2-3 тисяч замовлень щомісячно з середнім чеком у 10-15 долларів, а далі – тільки вперед! За три місяці після релізу додатку зробити Fixe впізнаваним брендом, який закріпиться у головах людей як надійний, доступний та легкий сервіс для вирішення актуальних проблем. Через півроку Fixe буде надавати послуги не тільки в Харкові та області, а по всій Україні.

Розширення



# Спеціаліст

## Проблеми:

- Безкоштовний пошук клієнтів
- Незахищеність Фахівців від скасованих послуг
- Втрата грошей на оплату PRO-акаунтів в схожих додатках

## Потреби:

- Доступ до замовлень «на ходу» в телефоні
- Пошук Клієнтів в кілька кліків



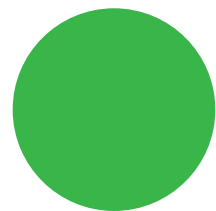
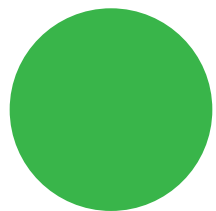
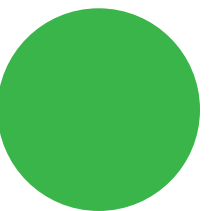
# Клієнт

## Проблеми:

- Легке замовлення послуг в одному місці
- Вибір надійного фахівця

## Потреби:

- Доступ до послуг «на ходу» в телефоні
- Пошук Фахівців в кілька кліків

	Зручність	Безкоштовно для Спеціалістів	Швидке замовлення	Використання «на ходу»	Надійний вибір Спеціаліста
Fixe					
Кабанчик					
Elmy					
Dikidi					
OLX					
Tabro					





# Конкуренти



Сервіс, котрий функціонує з 2012 року.

Для просування спеціаліста та збільшення кількості потенційних замовлень потребується Pro-аккаунт. Сервіс робить ставку на сайт, через що мобільний додаток може здаватись незручним для багатьох користувачів. Не секрет, що більшість людей роблять замовлення через мобільні пристрої.



Сервіс має цілий ряд недоліків.

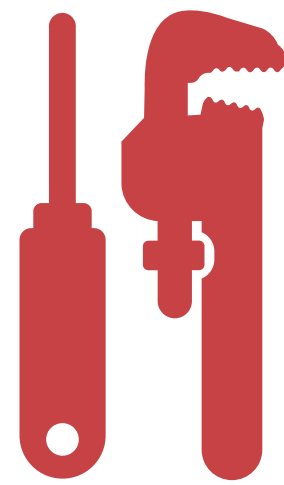
Elmy.ua хоче заробляти на своїх користувачах, пропонуючи платний аккаунт одразу після реєстрації.

Не заплатив, користувач не отримає доступ до багатьох опцій, наприклад, онлайн-чат, робочий номер телефону та інші.

Спеціаліст не має змоги сам обирати замовлення, а клієнту пропонують спеціалістів з мінімальною кількістю відгуків.

# Tabro

Платформа, котра позиціонує себе як онлайн-супермаркет. Сервіс ставить за мету полегшити життя малим підприємцям, але реєстрація на сайті невиправданно складна. Спеціаліст повинен пройти шість кроків реєстрації. Якщо необхідно повернутись на крок назад, то данні не зберігаються. Також майстер повинен не тільки вказувати категорію та вид роботи, а також описувати свої послуги сам.



## DOMER™

Молодий сайт, який працює з 2019 року. Вузька спеціалізація. Domer.ua важко розцінювати як платформу для підприємців, так як сайт надає свої послуги сам. На головній сторінці більше уваги приділяється репутації, відгукам клієнтів та ЗМІ, ніж меню запропонованих опцій для клієнта.

# Монетизація



15% від замовлення,  
зробленого на платформі



Підписка - деякі види роботи  
будуть доступні до багаторазового замовлення.  
Наприклад користувач може замовити клінінг кожні  
два тижні протягом півроку. Збільшуємо кількість  
залучених грошей за одну транзакцію.



«Складне замовлення» - користувач  
може замовити відразу серію послуг  
в одній категорії у фахівця,  
що збільшує рахунок

# Стратегія виходу на ринок



Збір статистики після релізу додатку протягом 2-3 тижнів



Первинна оптимізація воронки продажів додатку



Рекламна компанія для Харкова



Тестування додатку на отриманих лідах



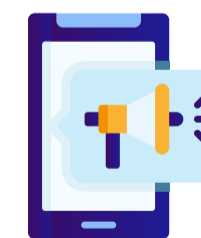
Вторинна оптимізація воронки додатку



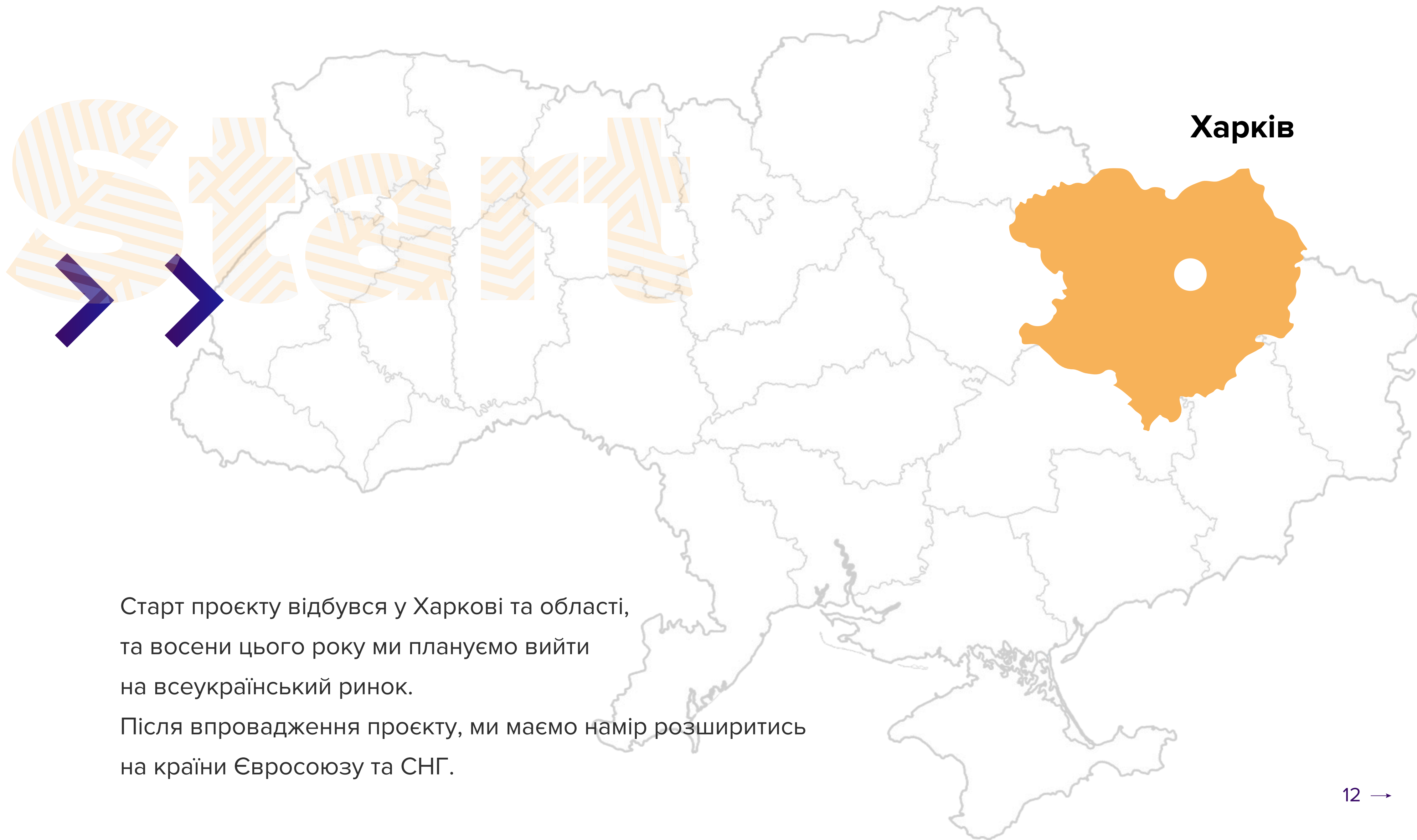
Додавання коефіцієнту вартості послуг в залежності від області їх надання



Рекламна компанія в невеликих містах України для захоплення ринку в місцях, де немає конкурентів



Рекламна компанія на всю Україну



Старт проєкту відбувся у Харкові та області,  
та восени цього року ми плануємо вийти  
на всеукраїнський ринок.

Після впровадження проєкту, ми маємо намір розширитись  
на країни Євросоюзу та СНГ.

# Наші переваги



Всі послуги для користувачів безкоштовні!  
Ми заробляємо на фіксованому відсотку від вартості послуг.  
Жодних Pro-аккаунтів.



Додаток навмисно уважно модерує спеціалістів,  
що хочуть надавати послуги на нашій платформі.



Додаток надає онлайн-підтримку користувачам цілодобово.



Система бонусів, мотивації  
та розважальних опцій.



Легка та зручна система  
оплати послуг спеціаліста.

# Бюджетні витрати



- Оплата роботи хостингів, доменних імен, засобів документування проєкту та зберігання програмного коду.

- Оплата праці команди розробки, тестування та дизайну з урахуванням перегляду з\п раз у півроку.

- Рекламні компанії та оплата праці маркетолога.

- Оплата праці бухгалтера, консалтинг з юристом.

- Витрати на нематеріальну мотивацію співробітників: оплата онлайн-курсів підвищення кваліфікації, конференцій і т.п.



**Дякуємо за увагу!**

